



Zur Verstärkung unseres TEKKO-Teams
suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter/Sales Manager (m/w/d) im Außen- dienst

Eingebettet in die TELENOT-Gruppe mit über 500 Mitarbeitenden, bietet die TEKKO Gebäudeautomation Lösungen für das energieeffiziente, sichere und intelligente Gebäude der Zukunft. Von der Raum- und Gebäudeautomation über das intelligente Energiemanagement bis zur smarten Sicherheit von Gebäuden.

Ihr Bereich

- Nachhaltige und intelligente Gebäudeautomation

Ihre Region

- Baden-Württemberg oder Nordrhein-Westfalen

Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau des Kundenstamms inkl. Kundenbetreuung
- Präsentation unserer Produkte und Kundenlösungen
- Dokumentation und Pflege des CRM-Systems in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Umsatzverantwortung für das zuständige Vertriebsgebiet
- Zeitnahe Bearbeitung von Kundenanfragen
- Verkaufsberatung, aktive technische und vertriebliche Kundenberatung
- Organisation, Begleitung und Betreuung von Veranstaltungen (Messen, Events etc.)
- Eigenverantwortliche Planung und Dokumentation von Kundenbesuchen

Ihre Qualifikation

- Technische Ausbildung (am besten im Elektrobereich)
- Berufserfahrung im Außendienst (bis zu 5 Jahre von Vorteil)
- Tiefe Branchenkenntnisse im Elektrohandwerk
- Kenntnisse über gängige Gebäudeautomationssysteme
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Führerschein Klasse B
- Kompetentes, freundliches Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- Technische Affinität
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise

- Freude im Umgang mit Menschen und Teamfähigkeit
- Begeuerungsfähigkeit für das Thema Gebäudeautomation
- Reise- und Lernbereitschaft

Das bieten wir

- Umfassende Einarbeitung und kontinuierliche Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Hybrides Arbeiten mit modernem Equipment
- Attraktives Gehaltspaket mit leistungsgerechter Bezahlung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten
- 30 Tage Urlaub
- Die Sicherheit einer unbefristeten Festanstellung
- 13. Monatsgehalt und weitere Zusatzzahlungen
- Betriebliche Altersvorsorge mit Zulage
- Betriebseigene KiTa
- Weitere Benefits wie Dienstradleasing, Parkhaus, Mitarbeiter- rabatte, betriebseigene Kantine mit kostenlosem Salatbuffet

Haben Sie Interesse diese anspruchsvolle Aufgabe in einem innovativen Unternehmen anzugehen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie diese bitte als PDF an personal@telenot.de

Bitte beachten Sie, dass Bewerbungen, die Sie uns per E-Mail senden, unverschlüsselt übertragen werden.

